

## شرکت تعاونی نگین سپید شمال

Website: [www.neginsepid.ir](http://www.neginsepid.ir)

شرح حال علیرضا نیکوکار لیسه رودی، دانشجوی کار آفرین دانشکده کار آفرینی

Email: [alireza.nikukar@yahoo.com](mailto:alireza.nikukar@yahoo.com)



سال های قبل سود کسب نمودم. یک ماشین جیب برای حمل بار خریدم و مرکبات را کنار خیابان پشت ماشین عرضه می کردم. سال بعد مغازه ای اجاره کردم و سطح اجاره باغ مرکبات از ۵۰۰ متر به ۷ هکتار و تولید مرکبات از ۱ تن به ۱۵۰ تن رسید البته با بکار گماردن ۳۵ کارگر فصلی. این تجربه شیرین را در دفتر زندگی (در مرحله نوجوانی) ثبت کردم.

اما با ورود به دوران دبیرستان بصورت اتفاقی جهت

اینجانب علیرضا نیکوکار لیسه رودی متولد سال ۱۳۶۹ از دوران کودکی علاقه بسیاری به فعالیت های اقتصادی داشتم. از ۸ سالگی به کارهایی نظیر جمع کردن گردو در باغ پدر بزرگ و فروش آلاسکا و شربت در تابستان مشغول بودم و در مشاغل فنی مانند باطری سازی خودرو، تعمیرات موتورسیکلت، لوله کشی، سیم کشی ساختمان، نجاری، بنایی و ... فعالیت داشتم؛ پدرم خوشنویس بودند و در تابستان برای دوستان و همکلاسی هایم آموزش خوشنویسی داشتند. مایل بودم من نیز این هنر را فرا بگیرم؛ اما با توجه به علاقه زیاد من به مشاغل فنی در هر تابستان مرا نزد یک آشنا جهت فراگیری امور فنی ثبت نام می کردند. آن زمان تمام درآمد را پس انداز می کردم و همین پس انداز را در چرخه اقتصاد بکار می انداختم؛ مثلاً در باطری سازی با پس انداز کلی سیم و لوازم باطری سازی می خریدم و مشتری ها همانجا از من خرید می کردند.

اوج لذت و رفع خستگی من زمانی بود که شب ها با جیب پر از اسکناس به خانه می آمدم و پول ها را زیر فرش می گذاشتم و بعد خوابیدن اعضای خانواده آنها را می شمردم و مرتب می نمودم؛ تا پایان دوران راهنمایی بیش از ۱۰ حرفه را بصورت نیمه حرفه ای دنبال نمودم.

بدلیل این که پدر بزرگ هایم هر دو کشاورز بودند از کودکی به همراه والدینم به باغ هایشان می رفتم و در انتهای روز مزد دریافت می کردم. با توجه به شور و نشاط موجود در محیط پیرامونم، علاقه بسیاری به کشاورزی پیدا کردم و هر روز تمام فکر و تلاشم این بود بعد مدرسه و انجام تکالیف به باغ چای بروم و به ساعت عصرانه کارگرها رسیده و با آنها هم صحبت شوم.

از کودکی دوست داشتم دستم توجیب خودم باشد، از طرفی علاقه به انجام کار گروهی با دوستان و بهره مندی از نتایج آن بصورت گروهی داشتم؛ که با تجربه کار گروهی با دوستان در دوران ابتدایی در منزل جهت تهیه روزنامه دیواری کلید خورد.

در سال ۱۳۸۴ یعنی در ۱۵ سالگی، مقدار ۵۰۰ متر مربع باغ مرکبات اجاره کردم. آن زمان پدر بزرگم محصولاتش را به واسطه می فروخت، اما من با گذاشتن جعبه کنار خیابان محصولاتم را به طور مستقیم به مشتری عرضه می کردم و بیش از ۳ برابر سود می بردم. سال بعد به جهت تجربه شیرینی که کسب نموده بودم کارم را توسعه دادم و ۲۰۰۰ متر باغ اجاره کردم. این توسعه کارم هرساله تداوم یافت؛ در سال سوم یک هکتار اجاره کردم و مانند

دریافت مدرک کامپیوتر به مرکز فنی حرفه ای رفتم. سالن پرورش قارچ را در سال ۱۳۸۴ دیدم و فکر پرورش قارچ در ذهنم جرقه زد. در آن زمان نه اینترنت برایم مفهوم داشت نه کتابی متناسب سنم موجود بود تا آموزش قارچ ببینیم و شروع بکار کنم.

علیرغم موفقیت های کسب کرده در بخش مرکبات؛ همچنان رویای پرورش قارچ را در سر می پروراندم. سال ۱۳۸۶ برای شرکت در کنکور کارها را متوقف کردم و سال ۱۳۸۷ وارد دانشگاه شدم. در رشته نرم افزار مشغول به تحصیل شدم و از همان ابتدا کار قارچ را پیگیری کردم. اواخر سال ۱۳۸۷ به اتفاق ۳ نفر از همکلاسی ها با نفری ۱۵۰ هزار تومان یک مغازه بدون آب و گاز اجاره کردیم. گرمایش را با نفت انجام می دادیم و برای صرفه جویی در هزینه ها؛ تقریباً ۲ ساعت مسیر مغازه را پیاده طی می کردیم. برای سال اول چون تجربه عملی نداشتیم با شکست کامل مواجه شدیم؛ شرایط پرورش قارچ بسیار عالی بود. از رشد قارچ باعث کم ارزش شدن و فروش نرفتن آن می شود. بعد عمه مغازه را پس دادیم. بارها به سالن های صنعتی مراجعه کردیم اما اجازه ورود برای بازدید ندادند. به قزوین رفتیم و در یک کارگاه نیمه صنعتی به عنوان کارگر برای ۲۵ روز مشغول به کار شدیم. ۳ نفر به همراه ۱۵ کارگر افغان در یک اتاق شب ها را سپری می کردیم و آن زمان نصف حقوق کارگر را قرار بود به ما بدهند. بعد ۲۵ روز متوجه شدند که ما دانشجوی و تحصیل کرده هستیم، پس از توافق با صاحب کار بدون مزد از آنجا خارج شدیم.



فروشگاه محصولات کشاورزی سالم و ارگانیک نگین سپید

خانه محصولات گالری ما درباره ما قوانین تماس با ما

سفر به روستا

تماس مستقیم: ۰۹۳۷۰۷۸۷۳۷۶

www.Neginsepid.ir

شرکت تعاونی نگین سپید شمال

شماره ثبت: ۱۰۸۲



زندگی شغلی است.

داشتن هدف و پشتکار از ویژگی بارز من است. تا رسیدن به هدف از پا نمی نشینم؛ برای دریافت یک مجوز ۱۷۹ بار به ادارات مراجعه نمودم تا بعد ۲ سال دریافت نمودم! فکر نرسیدن به هدف در ذهنم خطور نمی کند.

کسب اطلاعات، مشورت با اهل فن، تشکیل تیم قوی، شروع آزمایشی و سپس راه اندازی کسب و کار از عوامل موفقیت من بوده. پدر عزیزم که همواره پشتیبان و مددکار فکریم در امور اقتصادی هست و مادر مهربانم که همیشه همراه و قوت قلبم، عموی بزرگوار و مجربم دکتر ایرج نیکوکار که آینده هر یک از کسب و کارهایم را برایم با ذوق تشریح می کند از بهترین مشوق هایم هستند. دکتر محمدعلی احمدی شاد و مهندس فرشته درخشان فر

که با حمایت های خالصانه شان سریعتر مسیر رشد را طی نمودم و مهندس جمال علی نیا که در زمینه قارچ ۱ سال آموزش رایگان دادند نیز در موفقیت هایم شریک اند. البته منابع و چالش هایی هم در کارم بوده مانند بوروکراسی بیش از حد اداری برای گرفتن مجوزها و طولانی بودن فرآیند دریافت تسهیلات و نیز دشواری بازاریابی محصولات که با پشتکار و اراده پشت سر گذاشتم.

تلاش، پشتکار، منعطف بودن و اراده آهنینم در کنار هدف متعالیم که همواره کسب رضایت مشتری و ایجاد اشتغال بیشتر است از خصوصیات پیش برنده در کارم هستند. هرگز نا امید نمی شوم و لذا هیچ عامل بازدارنده ای برایم وجود ندارد. چرا که معتقدم "سرسخت" بودن نشانه قدرت و توان شما نیست؛ اما اگر مقاومت و انعطاف داشته باشید، "هرگز" نخواهید شکست.

در آینده به جهت توسعه کسب و کارم فقط مدیریت و نظارت بر اجرای امور را عهده دار خواهم بود و به اتفاق چند عضو با سابقه به راه اندازی کسب و کار جدیدی در قالب تعاونی در حوزه درمانگاه فوق تخصصی، مجموعه گردشگری و صنایع غذایی اقدام خواهم کرد.

توصیه من به جوانان: منتظر پرنده ها نباش، در پرنده شدن خویش بکوش!

بعد از خارج شدن از آن کارخانه نیمه صنعتی پرورش قارچ به سرعت مغازه قبلی را دوباره راه اندازی کردیم. البته این بار با ثبت شرکت تعاونی نگین سپید شمال در زمینه تهیه و توزیع مواد غذایی و پروتئینی به کارمان شکلی رسمی تر دادیم. این بار موفق شدیم قارچ درجه یک و با کیفیت تولید کنیم. آن زمان فروش قارچ بسیار سخت بود اما به لطف خدا توانستیم. به تدریج کارمان را توسعه بدیم؛ از ۳ نفر به ۷ نفر و تا ۲۸ نفر رسیدیم و سالن تولیدمان از ۳۰ متر به ۲۰۰۰ متر در سال ۱۳۹۲ رسید. بقایای بستر تولید قارچ یک تهدید محسوب می شد که به فرصت تبدیل کردیم و به عنوان کود طبیعی برای تولید محصولات ارگانیکی چون هندوانه، کدو، لوبیا، بادام و... استفاده نمودم. در سال های ۹۱-۱۳۹۰ دانشجوی کارآفرین نمونه در زمینه تولیدات کشاورزی و در سال ۱۳۹۲ کارآفرین برتر در میان دانشجویان استان گیلان در زمینه تسهیل در فروش محصولات کشاورزی از طریق فروش اینترنتی محصولات کشاورزی شدم. همچنین در سال ۱۳۹۲ توانستم عنوان جوان برتر در بخش کشاورزی و روستایی جشنواره جوان استان را کسب نمایم.

در سال ۱۳۹۳ با توجه به علاقه مندی فراوان به رشته مدیریت، در اواخر دوران سربازی برای مدت ۲ ماه خود را برای شرکت در کنکور دانشگاه آزاد آماده کردم و در رشته مدیریت اجرایی دانشگاه علوم و تحقیقات پذیرفته شدم اما آن رشته با انتظاراتم سازگار نبود و با مشورت چند تن از اساتید در آزمون سراسری شرکت نمودم و در رشته مدیریت کارآفرینی دانشگاه تهران پذیرفته شدم. زمانی که از شهرستان به تهران آمدم متوجه تفاوت زیاد قیمت محصولات تولیدی ما در پایتخت شدم و با اجاره مکان مناسب برای فروش محصولات در تهران بدون واسطه به ظرفیت های بزرگ این بازار پی بردم. ایده فروش آنلاین محصولات به ذهنم خطور کرد و با توجه به تجارب کسب شده در دوران کارشناسی در رشته نرم افزار، اقدام به راه اندازی وب سایت فروش آنلاین محصولاتم به آدرس [www.neginsepid.ir](http://www.neginsepid.ir) نمودم و برای آن نماد اعتماد و مجوزهای لازم را کسب کردم.

در سال ۱۳۹۴ عناوین نوغاندارنمونه شهرستان و باغدارنمونه مرکبات استان گیلان را کسب نمودم و مطمئنم که با لطف خدا موفقیت هایم تداوم خواهند داشت. اوایل بسیار حسرت می خوردم که چرا زودتر در رشته کارآفرینی تحصیل نکردم اما الان بسیار خوشحالم که پس از چشیدن طعم شکست ها و موفقیت ها در بازار، با آموختن دروس و مهارت های این رشته، میانبرهای بسیار خوبی برای رسیدن به موفقیت های بعدی پیدا خواهم کرد. از دست دادن تمام سرمایه در سال ۱۳۸۷ برای تولید قارچ و نیز از دست دادن کل سرمایه در سال ۱۳۹۱ به علت بارش برف سنگین و یخ زدن مرکبات از تجارب تلخ من در



## شرکت تعاونی نگین سپید شمال

شماره ثبت: ۱۰۸۲

عرضه مستقیم: برنج، جای، مرکبات، زیتون، مرغ، تخم مرغ، ماهی بادام، گردو، تمام محصولات کشاورزی سالم و ارگانیک شمال کشور

«تحويل کمتر از ۲۴ ساعت»

فروشگاه آنلاین: [www.Neginsepid.ir](http://www.Neginsepid.ir)



### بدون واسطه

«ارنه بسته تست رایگان قبل از خرید»

تهران - میرداماد ۰۹۱۲۰۸۲۲۵۶۷

گیلان - لنگرود ۰۹۱۱۶۷۰۲۳۲۱



تهیه کنندگان: محمد حسین خانی، مجید حسین زاده

با نظارت: دکتر محمد رضا زالی (رئیس دانشکده کارآفرینی دانشگاه تهران)

