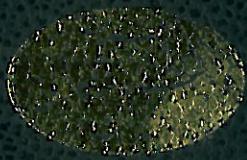


دُنْشِنَاءِ كَارَاجِي



مَطبَقُ الْمُؤْمِنَاتِ



مَطبَقُ الْمُؤْمِنَاتِ

مَطبَقُ الْمُؤْمِنَاتِ

وزارت علوم، تحقیقات و فناوری



بنیاد دانشنامه‌نگاری ایران

مؤسسه کار و تأمین اجتماعی

دانشنامه کارآفرینی

جلد اول

(الف-ژ)



دانشنامه کارآفرینی

شورای علمی: دکتر جهانگیر یداللهی فارسی، دکتر سید مصطفی رضوی، دکتر کامبیز طالبی، دکتر محمد رضا سپهری، محمود نثاری حقیقی فرد، سید حسین نصرتی، دکتر منوچهر اکبری، دکتر حسن ابراهیمی، دکتر علی احسان حیدری، ابراهیم صادقی فرد

دیر و ویراستار علمی: دکتر جهانگیر یداللهی فارسی

ویراستاران ادبی: اصغر اسماعیلی تازه‌کنندی، شیده شهریاری، مهرداد سرمدی

ویراستاران صوری: شیده شهریاری، سریر کریمی، نسترن گلریز، ساره نوروزی شاد

کارشناسان دیرخانه: نسترن گلریز، سعیده سلامت

همانهنجی امور پژوهشی: مژگان شهریاری، مصصومه مرادی، ندا شهمیری

استخراج واژه‌نامه و فهرست اعلام: شیده شهریاری

حروف نگاران: گوهر نصرتی، سهیلا شمس‌الله، فرشته اسدی جوزانی، مژگان شهریاری، زهرا مجاور، پروانه سلیمانی

نمونه‌خوانها: مهد حاجی محمد ابراهیم طهرانی، شهره شاهمرادی سابق، میترا اوحدیان، سعیده سلامت، فرهاد دیناری، ربابه ابوطالبی

صفحه‌آرا: گوهر نصرتی

پردازش رایانه‌ای: ربابه ابوطالبی

ناشران: بنیاد دانشنامه‌نگاری ایران، مؤسسه کار و تأمین اجتماعی

چاپخانه: تندیس نقره‌ای

لیتوگرافی: تندیس

چاپ اول: زمستان ۱۳۸۸

شمارگان: ۲۰۰۰

شابک: ۳-۹۷۸-۹۶۴-۵۵۱۵-۱۹-۳ (۲ ج)

شابک: ۹۷۸-۹۶۴-۵۵۱۵-۱۷-۹ (۱ ج)

بهای دوره دو جلدی: ۲۵۰,۰۰۰ ریال

حق چاپ محفوظ است.

دانشنامه کارآفرینی / شورای علمی جهانگیر یداللهی فارسی ... [و دیگران]. تهران: بنیاد دانشنامه‌نگاری ایران: مؤسسه کار و تأمین اجتماعی، ۱۳۸۸.

۲ ج: مصور، جدول، نمودار

بهای: ۲۵۰,۰۰۰ ریال

شابک دوره: ۹۷۸-۹۶۴-۵۵۱۵-۱۹-۳

فیبا

واژه‌نامه.

کتابنامه.

۱. کارآفرینی - دایرالمعارفها

ج. بنیاد دانشنامه‌نگاری ایران

HB ۶۱۵/د۲ ۱۳۸۸

الف. یداللهی فارسی، جهانگیر، ۱۳۴۱ -

۳۳۸ / ۱۰۴۰۳

ب. مؤسسه کار و تأمین اجتماعی

شماره کتابشناسی ملی: ۱۹۶۸۰۶۲

بنیاد دانشنامه‌نگاری ایران - نشانی: تهران، خیابان ولی‌عصر، سرراه ذرفانیه، نبش خیابان عارف‌نسب، ساختمان دکتر افشار، شماره ۱۷۵۳، طبقه سوم و چهارم
تلفن: ۱۹ و ۲۲۷۱۷۱۱۷ و ۲۲۷۴۰۶۹۴ دورنگار: ۲۲۷۱۱۳۱۱ کدپستی: ۱۹۶۱۷-۳۳۱۷۱ نشانی اینترنتی: www.bdbf.org.ir

مؤسسه کار و تأمین اجتماعی - نشانی: تهران، خیابان ستارخان، خیابان شهید سروش یکم، پلاک ۲۳

تلفن: ۰۵۰۶۸۰۱-۵-۶۶۵۵۶۸۱۳ دورنگار: ۶۶۵۵۶۸۱۳ کدپستی: ۱۴۵۰۹۶۳۳۱۱ نشانی اینترنتی: www.lssi.ir

پیش‌بینی

- Journal*, vol. 6/7, no. 22, 2001, pp. 479-91.
- Lumpkin, G. T. & Dess, G. G. "Enriching the entrepreneurial orientation construct: A reply to entrepreneurial orientation or pioneer advantage". *Academy of Management Review*, vol. 3, no. 21, 1996, pp. 605-607.
- Miles, R. & Snow, C. *Organizational Strategy, Structure, and Process*. New York: McGraw-Hill, 1978.
- Miller, D. "The correlates of entrepreneurship in three types of firms". *Management Science*, vol. 7, no. 29, 1983, pp. 770-91.
- Porter, M. E. *Competitive Strategy: Techniques for Analyzing Industries and Competitors*. New York: Free Press, 1980
- Smith, K. G.; Ferrier, W. & Ndonfor, H. "Competitive dynamics research: Critique and Future directions". M. A. Hitt, R. Freeman, & J. Harrison (eds.), *Handbook of Strategic Management*. Blackwell: Oxford, 1983, pp. 315-61.
- Tversky, A. "Features of similarity". *Psychological Review*, vol. 84, no. 4, 1977, pp. 327-52.

نویسنده: مینگ - چرچن

Hitt, Michael A. & Ireland, R Duane, *The Blackwell Encyclopedia of Management (Entrepreneurship)*. Blackwell Publishing, 2005.

مترجم: مرتضی رسول رویسی

پیش‌بینی

Forecasting

حدس در مورد چگونگی رویدادهای آینده است. پیش‌بینی موضوعی بنیادی در زندگی انسان است؛ زیرا، هر تصمیمی مربوط به آینده و آینده نیز ناشناخته است؛ بنابراین، کسب اطلاعات و شناخت آینده، موجب دقت در تصمیم‌گیریها خواهد شد. شناخت آینده در تصمیم‌گیریها کسب و کار نقش اساسی دارد. بهویژه، صاحبان کسب و کار نیاز به برنامه‌ریزی دارند و باید منابع و عوامل تولیدی نظری سرمایه مالی و سرمایه انسانی را برای فعالیت مشخصی اختصاص دهند و در این فرایند تصمیم نسبتاً بلندمدتی را

کمک کنند. کدام موقعیت در بازار یا ملاحظات راهبردی این مانور را امکان‌پذیر می‌سازد؟

در بسیاری موارد، شرکت کارآفرین برای رقابت یا همکاری با شرکت‌های مستقر، زیر فشار است. چگونه بازار و اهمیت منابع (اشتراک در بازار و تشابه منابع) بر زمان‌بندی حرکت به سمت همکاری و تصمیمات آن برای انتخاب شریک اثر می‌گذارد؟ چگونه شرکت می‌تواند از سرمایه اجتماعی و شبکه خود برای گسترش قلمرو بازار استفاده کند، منبعش را برای مقابله با رقبای بزرگ‌تر بسیج کند یا از سیاست دولت برای رقابت در خارج بهره‌برداری کند؟ بررسی این موارد باید پژوهش در زمینه کارآفرینی را مورد تشویق قرار دهد. به علاوه، این تحقیق می‌تواند به تحقیق درباره قانونمندی رقابت کمک کند که تاکنون بدليل محدودیت داده‌ها و اطلاعات توجه کافی به تحقیق درباره شرکت‌های کارآفرین مبذول نداشته است. این بررسی می‌تواند ملاحظات سنتی را درباره رقابت بهمنزله جنگ‌تمام‌عیار، مورد تجدیدنظر قرار دهد. به سبب جهانی شدن، تکامل نظریه موسع تری درباره رقابت بسیار مهم است. برای مثال، مفهوم رقابت غیرمستقیم ممکن است متنهی به طرز برخورد تازه‌ای شود که رقابت را بهمراه رفتاری غیرقابلی و ظرفی تر به حساب می‌آورد. همچنین بررسی عقایدی مانند وابستگی تعامل رقابتی - مشارکتی می‌تواند، هم برای کارآفرینی و هم برای محققان مدیریت راهبردی مرزهای جدیدی بگشاید.

کتاب‌شناسی

- Chen, M. J. & Hambrick, D. C. "Speed, stealth, and selective attack: How small firms differ from large firms in competitive behavior". *Academy of Management Journal*, vol. 2, no. 38, 1995, pp. 2- 453.
- Chen, M. & MacMillan, I. C. "Non-response and delayed response to competitive moves: The roles of competitor dependence and action irreversibility". *Academy of Management Journal*, vol. 35, no. 3, 1992, pp. 539-70.
- Hambrick, D. C.; MacMillan, I. C. & Day, D. L. "Strategic attributes and performance in the BCG matrix: A PIMS-based analysis of industrial product businesses". *Academy of Management Journal*, vol. 3, no. 25, 1982, pp. 510-31.
- Hitt, M. A. [et al]. "Strategic entrepreneurship: Entrepreneurial strategies for wealth creation". *Strategic Management*

در این جا انواع پیش‌بینی‌ها مورد بحث قرار می‌گیرد. پیش‌بینی نتیجه رویداد، به حالتی اطلاق می‌شود که وقوع رویدادی در آینده، قطعی است اما آنچه که در آینده روی خواهد داد، مشخص نیست مانند پیش‌بینی نتیجه انتخابات در آینده و یا پیش‌بینی پیدا کردن بازار جدید در کشور. این نوع پیش‌بینی مستلزم جمع‌آوری آمار و اطلاعات در حوزه موضوعی است؛ مثلاً برای پیش‌بینی نتیجه انتخابات لازم است از رأی دهنده‌گان نظرسنجی و یا برای کشف و دستیابی به بازار جدید، از مشتریان و مصرف‌کنندگان، اطلاعات و آمار مورد نیاز را جمع‌آوری کرد.

پیش‌بینی وقوع یک رویداد بیشتر به حالتی اطلاق می‌شود که وقوع زمان رویداد در آن نقش مهمی دارد. نظیر پیش‌بینی اجرای نرخ جدید مالیات، برای فعالیت‌های اقتصادی در زمان معینی در آینده. نمونه دیگر، تولید یک محصول جدید توسط رقیب در زمان معینی در آینده است و یا زمان وقوع رونق و یا رکود اقتصادی کی خواهد بود؟ پیش‌بینی سری زمانی برای متغیرهایی به کارگرفته می‌شود که آمار آنها برای فاصله زمانی معینی از قبل جمع‌آوری شده باشد. پیش‌بینی میزان تقاضای بازار برای محصول، سطح قیمت کالاها و یا خدمات تولیدی و یا درآمد و سود یک بنگاه، نمونه‌هایی از این متغیرها هستند که مقدار آنها قابل پیش‌بینی است. این پیش‌بینی ممکن است برای فاصله‌های زمانی مختلفی صورت گیرد از جمله پیش‌بینی به صورت روزانه، هفته‌ای، ماهانه، فصلی و یا سالانه باشد.

مدل‌های پیش‌بینی سری زمانی

مدل‌های پیش‌بینی سری زمانی در دو گروه عمده مدل‌های یک‌متغیره و مدل‌های چندمتغیره طبقه‌بندی می‌شوند. مدل‌های یک‌متغیره، انواع گوناگونی دارد، از جمله مدل‌های میانگین متحرک، مدل‌های خودرگرسیونی و مدل‌های ترکیبی خودرگرسیونی و میانگین متحرک (Granger, 1989, p.47). با توجه به اینکه قبل از تدوین مدل باید پایابی متغیر مورد تحقیق بررسی شود، به این منظور از آزمون‌های ریشه واحد مناسب با رعایت ملاحظات شکست (تغییر) ساختار استفاده می‌شود. در این حالت درجه هم‌جمعی متغیر با استفاده از

اتخاذ کنند. بهویژه، در حوزه علوم اجتماعی که با رفتار تصادفی انسان‌ها سروکار دارد، افراد هر لحظه براساس اطلاعاتی که کسب می‌کنند، تصمیمات خود را اصلاح و به روز می‌کنند؛ بنابراین، رویدادهای آینده نامطمئن هستند و تصمیم‌گیران سعی می‌کنند که از طریق پیش‌بینی، از آینده نامطمئن اطلاعاتی را کسب کنند.

هدف از پیش‌بینی آگاهی از مقادیر متغیرها در آینده است. پیش‌بینی در حوزه کسب و کار، مقادیر متغیرهای هدف، نظری سطح قیمت، عرضه، تقاضا، هزینه، صادرات، واردات و درآمد را برای آینده برآورد می‌کند. پیش‌بینی در مورد هریک از متغیرهای فوق در سطح بنگاه، بخش و کلان یک عدد معین و ثابتی نیست. زیرا، افراد و واحدهای مختلف بر اساس اطلاعاتی که در اختیار دارند و یا فرضیه‌هایی که در نظر می‌گیرند، پیش‌بینی‌های متفاوتی را به دست می‌آورند. لذا، پیش‌بینی‌ها همیشه با خطر و ناطمینانی مواجه بوده و این موضوع در ادبیات پیش‌بینی به «نااطمینانی پیش‌بینی» معروف است (Wallis, 2008, p. 8).

در ادامه انواع پیش‌بینی‌ها، خطای پیش‌بینی، مدل‌های پیش‌بینی و شاخص‌های اندازه‌گیری اعتبار پیش‌بینی‌ها مورد بحث قرار می‌گیرد.

انواع پیش‌بینی‌ها

یکی از سؤالات اساسی این است که چگونه می‌توان به مقادیر دقیقی از متغیرها در آینده پی‌برد؟ برای شناخت وضعیت آینده، انواع گوناگونی از پیش‌بینی‌ها وجود دارد

(Eatwell [et al.], 1998, p. 396). نوعی پیش‌بینی، وقوع رویداد در زمان معینی در آینده، نوع دوم پیش‌بینی، نتیجه رویداد و در نهایت نوع سوم پیش‌بینی سری زمانی است.

برای به انجام رساندن هر یک از این پیش‌بینی‌ها، رویکردهای متفاوتی وجود دارد. رویکرد همه پیش‌بینی‌ها ناظر بر آینده است. درصورتی که دوره زمانی بسیار نزدیک باشد، پیش‌بینی کوتاه‌مدت نامیده می‌شود. اما اگر فاصله زمانی طولانی باشد، پیش‌بینی بلندمدت است و در نهایت درصورتی که حد میانی این دو باشد، پیش‌بینی میانمدت نامیده می‌شود.

پیش‌بینی

براساس این پیش‌بینی، یک عدد برای \hat{z} برای زمان $T+1$ به دست می‌آید که پیش‌بینی نقطه‌ای نامیده می‌شود. معمولاً با استفاده از پیش‌بینی نقطه‌ای، پیش‌بینی فاصله‌ای محاسبه می‌شود. برای محاسبه پیش‌بینی فاصله‌ای، به میزان یک یا دو خطای استاندارد به پیش‌بینی نقطه‌ای اضافه و کم می‌شود، یعنی $\sigma \pm \hat{z}_{T+1}$ با عنایت به اینکه معمولاً مقادیر پیش‌بینی شده (\hat{z}) و مقادیر تحقق یافته (y) مساوی نیستند، خطای پیش‌بینی برای زمان $T+1$ به صورت زیر قابل محاسبه است:

$$e_{T+1} = \hat{y}_{T+1} + y_{T+1} \quad (4)$$

خطای پیش‌بینی

خطای پیش‌بینی معمولاً از سه منشأ سرچشمه می‌گیرد (Greene, 2000, p. 730). ممکن است مقادیر برآورده شده پارامترهای مدل که با استفاده از آمار حجم نمونه صورت گرفته، با مقادیر واقعی آنها در جامعه متفاوت باشد. منشأ دوم خطا این است که مقادیر پیش‌بینی شده متغیرهای توضیحی مدل (در اینجا p و I) برای $T+1$ از مقادیر واقعی آنها متفاوت باشد. منشأ سوم به مقادیر پیش‌بینی شده برای ε_{T+1} برمی‌گردد. زیرا مدل بر پایه فرضیه‌های حاکم بر آن، بر اساس مقادیر انتظاری میانگین صفر برای این متغیر برآورد شده است و این بدنی مفهوم نیست که مقادیر تحقق یافته آن برابر صفر باشد. در اصل برآورد واریانس پیش‌بینی $[Var(e_{T+1})]$ همه سه منشأ خطا را در بردارد.

شاخص‌های اندازه‌گیری اعتبار پیش‌بینی
نظر به وجود خطای پیش‌بینی، میزان اعتبار و دقت پیش‌بینی‌ها یکی از سؤالات مهم در این زمینه است. لذا، اندازه‌گیری میزان دقت پیش‌بینی‌ها حائز اهمیت است. برای این منظور، شاخص‌های ناظمینانی پیش‌بینی محاسبه و شاخص‌های متفاوتی پیشنهاد می‌شود. این شاخص‌ها برای پیش‌بینی دوره زمانی به کار می‌رود که آمارهای واقعی آنها وجود دارد و نیازی به پیش‌بینی متغیرهای برونزا نیز وجود ندارد. اکنون شاخص‌هایی مطرح می‌شود که از فراوانی

این آزمون، مشخص و تعیین و پس از تبدیل متغیر مورد نظر به متغیر پایا، فرایند مدل‌سازی در مدل‌های متغیر اجرا می‌شود با رعایت این ملاحظات، مدل ARMA در قالب ARIMA مورد مدل‌سازی قرار می‌گیرد. هر یک انواع مدل‌های فوق، هم به صورت خطی و هم به صورت غیرخطی قابلیت مدل‌سازی دارند.

قبل از پیش‌بینی کردن، باید مدل مناسب ساخته شود. برای مدل‌های یکمتغیره، از روش مدل‌سازی باکس-جنکینز استفاده می‌شود. این روش شامل سه مرحله است: مرحله اول شناسایی مدل است که ابتدا با چند مدل شروع و در پایان، مدل مناسبی، نهایی و انتخاب می‌شود؛ مرحله دوم فرایند برآورده مدل است که با استفاده از داده‌های آماری، پارامترهای مجهول مدل برآورده می‌شود؛ مرحله سوم اجرای آزمون‌های گوناگون برای اطمینان از صحبت و درستی مدل است.

در ادامه بحث پیش‌بینی، از مدل‌های چند متغیره استفاده می‌شود. برای تبیین این نوع پیش‌بینی، حالتی در نظر گرفته می‌شود که تابع تقاضای بازار برای کالای تولیدی یک بنگاه به صورت زیر است.

$$y_t^d = q(p_t, I_t) \quad (1)$$

y_t^d ، p_t و I_t به ترتیب میزان تقاضای کالا، سطح قیمت کالا و سطح درآمد تقاضاکنندگان است. مدل ساده خطی این تابع تقاضا به صورت زیر است:

$$y_t^d = \beta_0 + \beta_1 p_t + \beta_2 I_t + \varepsilon_t \quad (2)$$

β ‌ها پارامترهای مدل هستند که با استفاده از داده‌های سری زمانی گذشته برآورده می‌شوند و ε جمله اختلال با مقادیر انتظاری میانگین صفر و واریانس σ^2 است. در صورتی که آمار متغیرهای مدل تا زمان T و پیش‌بینی مقادیر متغیرهای توضیحی (برونزا) برای زمان $T+1$ در دسترس باشد، پیش‌بینی میزان متغیر \hat{z} برای زمان $T+1$ از رابطه زیر به دست می‌آید.

$$\hat{y}_{T+1}^d = \hat{\beta}_0 + \hat{\beta}_1 p_{T+1} + \hat{\beta}_2 I_{T+1} + \hat{\varepsilon}_{T+1} \quad (3)$$

$\Delta\hat{y}_t = \hat{y}_t - \hat{y}_{t-1}$ و $\Delta y_t = y_t - y_{t-1}$ در صد تغییرات $\Delta y_t = y_t - y_{t-1} / y_{t-1}$ و $\Delta\hat{y}_t = \hat{y}_t - \hat{y}_{t-1} / \hat{y}_{t-1}$ است. این شاخص‌ها توانایی مدل در دنبال‌کردن نقاط چرخش در داده‌ها را منعکس می‌کند.

كتاب‌شناسي

- Box, G. & Jenkins, G. *Time Series Analysis: Forecasting and Control*. San Francisco: Holden Day, 1870.
- Clements, M. & Hendry, D. *Forecasting Economic Time Series*, Cambridge: Cambridge University Press, 1998.
- Eatwell, John; [et al.]. *The New Palgrave: A Dictionary of Economics*, vol. 2, 1988.
- Granger, C., *Forecasting Business and Economics*, 2nd ed. University of California, Academic Press, 1989.
- Greene, W. *Econometric Analysis*, 4th ed., Prentice Hall Inc., 2000.
- Hamilton, J. *Time Series Analysis*. Princeton: Princeton University Press, 1994.
- Harvey, A. *The Econometric Analysis of Time Series*, 2nd ed., Cambridge, MIT Press, 1990.
- Jarrett, J. *Business Forecasting Methods*. Oxford: Basil Blackwell, 1987.
- Wallis, k. Forecast Uncertainty, Its Presentation and Evaluation, In R. Mariano & Y. Tse (Eds); *Econometrics Forecasting and High-Frequency Data Analysis*, World Scientific, 2008.

محمدعلی مرادی

پیشینه تحقیقات دانشگاهی درباره کارآفرینی

History of the Academic Study of Entrepreneurship

کارآفرینی در سرتاسر تاریخ بشر وجود داشته است، اما کارآفرینی به مثابه یک حوزه تحقیقات دانشگاهی، بسیار نو است. ظاهراً نخستین دوره درسی در کارآفرینی در مدرسه

زیادی برای اندازه‌گیری دقت پیش‌بینی‌ها در بررسی‌های گوناگون بخوردار است. این شاخص‌ها عبارت‌انداز (Greene, 2000, p. 310)

۱. ریشه میانگین مربع خطای
۲. میانگین مطلق خطای
۳. آماره U تایل

شاخص ریشه میانگین مربع خطای (RMSE) از رابطه زیر به دست می‌آید:

$$RMSE = \sqrt{\frac{1}{n^0} \sum_t (y_t - \hat{y}_t)^2}$$

n^0 تعداد مشاهدات سال‌هایی است که برای پیش‌بینی مورد استفاده قرار گرفته است. شاخص میانگین مطلق خطای (MAE) به صورت زیر محاسبه می‌شود:

$$MAE = \frac{1}{n^0} \sum_t |y_t - \hat{y}_t|$$

شاخص دیگر آماره U تایل است و به بشرح زیر محاسبه می‌شود:

$$U = \sqrt{\frac{(1/n^0) \sum_t (y_t - \hat{y}_t)^2}{(1/n^0) \sum_t y_t^2}}$$

این شاخص به میزان R^2 بستگی دارد و به بین صفر و یک مقید نیست. معیار قضاوت این شاخص بدین‌گونه است که هر چقدر میزان این شاخص بزرگتر باشد، نشان دهنده قدرت ضعیف مدل در پیش‌بینی است. یکی دیگر از شاخص‌های رقیب آن، به شرح زیر است.

$$U_\Delta = \sqrt{\frac{(1/n^0) \sum_t (\Delta y_t - \Delta \hat{y}_t)^2}{(1/n^0) \sum_t \Delta y_t^2}}$$